

# Digital Excellence Study

U suradnji s Hrvatskom udrugom poslodavaca

Ključna saznanja - Hrvatska

Studeni 2016

**Marko Derča**

Podpredsjednik, Voditelj ekipe za digitalne transformacije u Istočnoj Europi

# Zašto

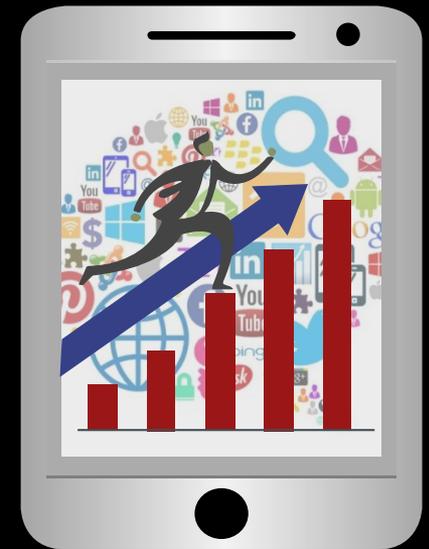
# DIGITALIZACIJA



Učinci digitalizacije se ne mogu poreći...

Do **2020. g., više od 50% prihoda** će dolaziti iz digitalnih kanala i/ili će biti potaknuto digitalnim proizvodima, uslugama i poslovanjem.

**Nalazi li se vaše poduzeće na pravoj putanji?**



...i svi će ih osjetiti

**Direktori vide digitalizaciju kao značajnu i predstojeću prijetnju.**

**Digitalizacija je rangirana kao #1**  
potencijalni disruptor koji oblikuje njihovu industriju



**~50%** direktora kaže kako će digitalizacija imati visok ili čak transformirajući učinak na njihovo poslovanje



**70% vjeruje kako će se puni učinak digitalizacije** razotkriti u sljedećih pet godina



# Kompanije koje su prihvatile digitalizaciju ostvaruju znatni rast vrijednosti

## Izvori vrijednosti



### **Big Data u bankarstvu**

- Povećanje prodaje i profita za 25%
- Povećanje interne efikasnosti za 5%
- Poboljšani „hit rates” strateškog marketinga za 100%+



### **Integracija kanala u maloprodaji**

- 33% viša prodaja
- 5% smanjenje gubitka kupaca
- 23% smanjenje operativnih troškova
- Gornji kvintil u zadovoljstvu korisnika
- 70% manji transakcijski troškovi



### **Digitalna suradnja u području robe široke potrošnje**

- 30% poboljšanje točnosti predviđanja
- 50% smanjenje pomanjkanja zaliha
- 8%-10% niži troškovi proizvodnje
- Vrijeme proizvodnje smanjeno za 12%



### **Digitalna prodaja i marketing**

- Povećanje tržišnog udjela branda za 7%
- Nositelj povećanja prodaje branda za 5-8% godišnje u trogodišnjem razdoblju



### **Telematika u osiguranju**

- Prosječni broj dana potreban za rješavanje zahtjeva smanjen za 50%
- Troškovi upravljanja popravcima smanjeni za 15-20%



### **Omnichannel**

- E-commerce rast prihoda za ~30% godišnje
- Doprinos od ~100+ osnovnih bodova prodaji unutar fizičkih prodavaonica

# Također hrvatski izvršni direktori kažu: Digitalizacija će promijeniti naše temeljno poslovanje

>88%

**70%** ih ima digitalizaciju na svojoj agendi

>60%

**40%** ih očekuje značajne promjene u vrijednosnom lancu

>45%

**24%** ima formaliziranu digitalnu strategiju (kao dio cjelokupne strategije kompanije ili odvojeno)

>78%

**40%** vjeruje u ubrzanje digitalne transformacije i inovacija kroz suradnju s partnerima

**58%** očekuje kako će im ukupni prihodi rasti do 10%

U **82%** kompanija za digitalizaciju je danas odgovoran član Uprave

**64%** je zabilježilo pozitivan učinak digitalizacije na brand firme

**31%** vjeruje u rast prihoda do 10%... ..**4%** vjeruje u pad prihoda do 10%  
**od digitalnih proizvoda/usluga**

**40%** već sada investira više od 10% budžeta u digitalne inicijative (predvodi CMT industrija)

>80%

**40%** ocjenjuje kako su digitalne kompetencije jako važne prilikom zapošljavanja i promoviranja

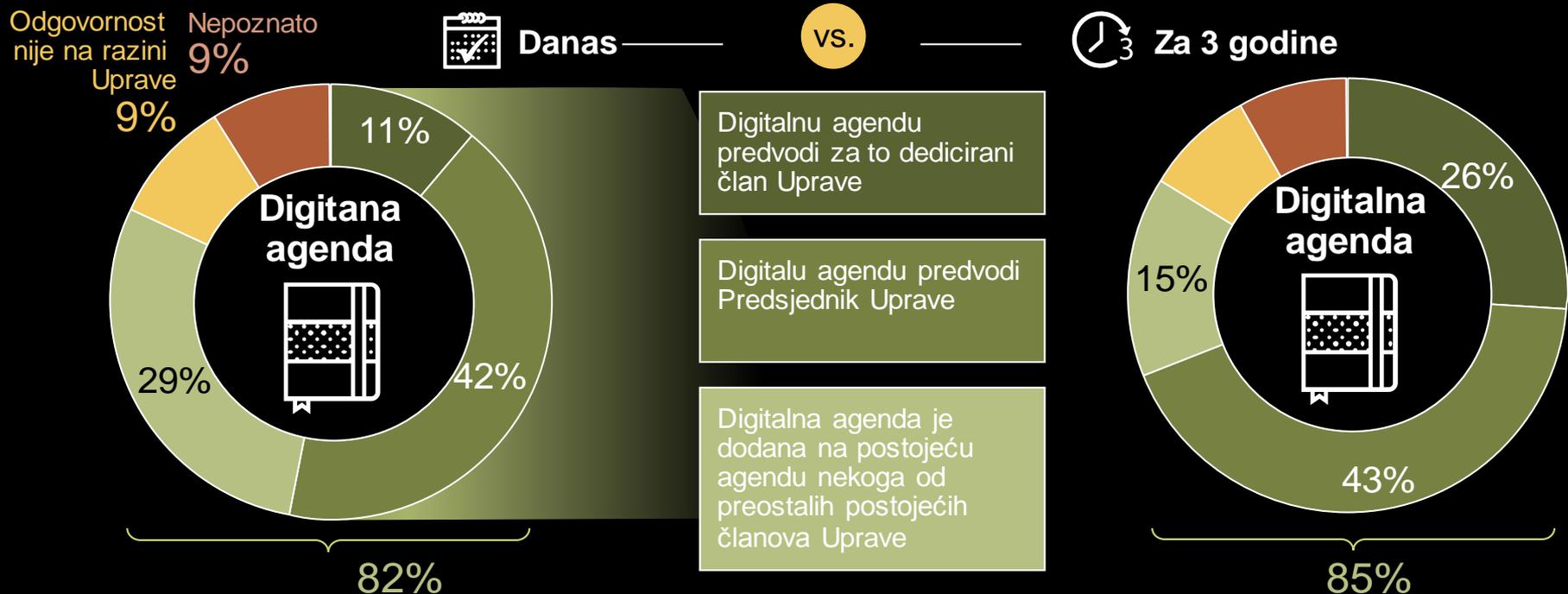
40%

Sa **57%** donošenje odluka na temelju analitičkih predviđanja je glavni trend

Broj Uprava s članom koji je dedican za digitalizaciju će se i više nego udvostručiti u sljedeće 3 godine

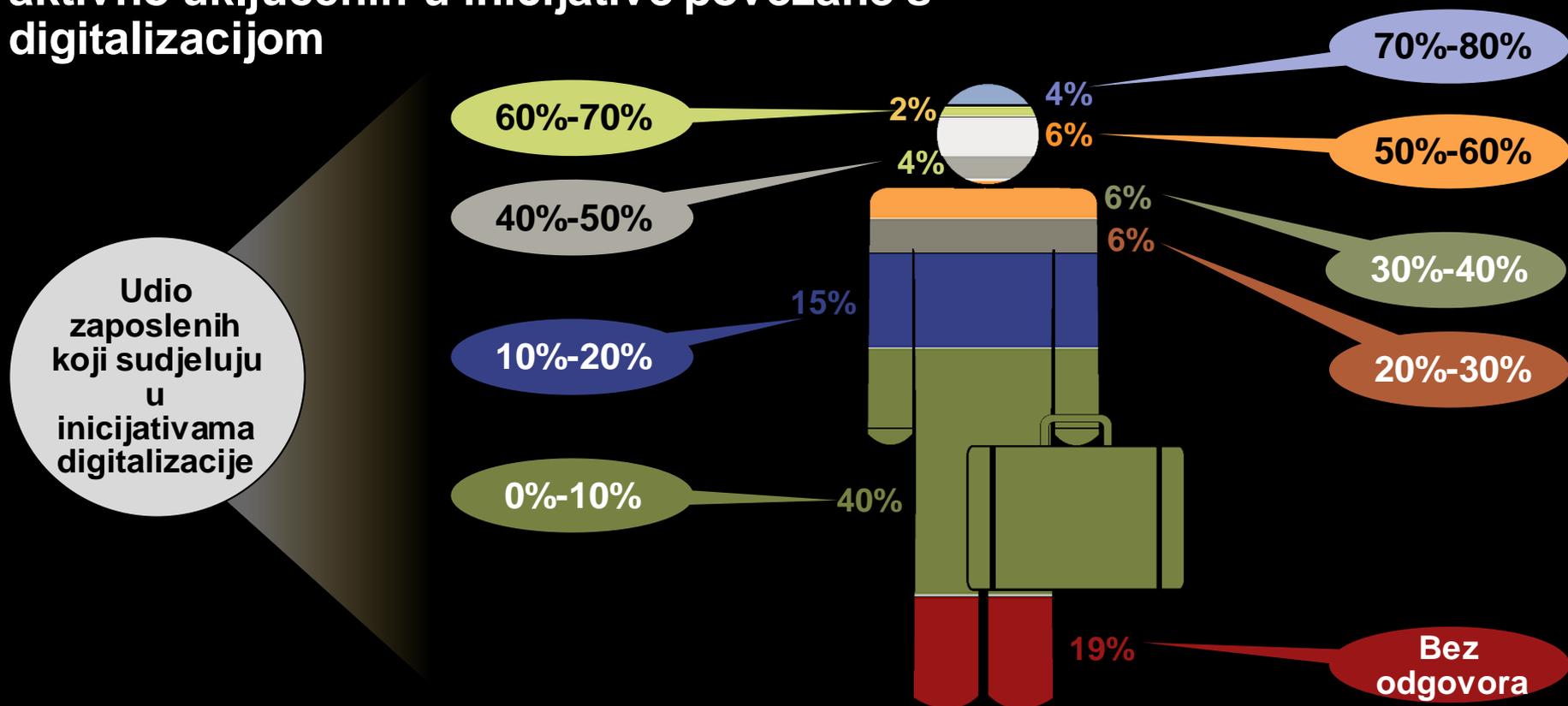
## Organizacija i upravljanje

### Tko predvodi digitalnu agendu u poduzeću?



# U više od polovice poduzeća, manje od 20% zaposlenih aktivno sudjeluje u inicijativama digitalizacije

## Udio poduzeća koja imaju različite udjele zaposlenih aktivno uključenih u inicijative povezane s digitalizacijom



# Poduzeća trebaju se početi fokusirati na ključne dimenzije digitalnog putovanja...

## Put naprijed



...kako bi maksimizirali mogućnosti digitalne transformacije i osigurali održivi budući rast

For more information please contact: A.T. Kearney Ljubljana, Marko Derča, Vice president, [marko.derca@atkearney.com](mailto:marko.derca@atkearney.com), +386 1 580 11 00

A.T. Kearney is a leading global management consulting firm with offices in more than 40 countries. Since 1926, we have been trusted advisors to the world's foremost organizations. A.T. Kearney is a partner-owned firm, committed to helping clients achieve immediate impact and growing advantage on their most mission-critical issues. For more information, visit [www.atkearney.com](http://www.atkearney.com).

<b>Americas</b>	Atlanta Bogotá	Calgary Chicago	Dallas Detroit	Houston Mexico City	New York Palo Alto	San Francisco São Paulo	Toronto Washington, D.C.
<b>Asia Pacific</b>	Bangkok Beijing	Hong Kong Jakarta	Kuala Lumpur Melbourne	Mumbai New Delhi	Seoul Shanghai	Singapore Sydney	Taipei Tokyo
<b>Europe</b>	Amsterdam Berlin Brussels Bucharest	Budapest Copenhagen Düsseldorf Frankfurt	Helsinki Istanbul Kiev Lisbon	Ljubljana London Madrid Milan	Moscow Munich Oslo Paris	Prague Rome Stockholm Stuttgart	Vienna Warsaw Zurich
<b>Middle East and Africa</b>	Abu Dhabi Doha	Dubai Johannesburg	Manama Riyadh				

